

Inhaltsverzeichnis

1	<i>Einleitung</i>	9
1.1	Fragestellung	9
1.2	Methodologische Bemerkungen	13
1.3	Grundlinien der Integration Chinas in das Welthandelssystem nach 1945	15
2	<i>Theorie und Analyse internationaler Verhandlungen</i>	24
2.1	Theoretische Fragestellung und Grundhypothese	24
2.2	Grundlegende Probleme der Analyse internationaler Verhandlungsprozesse	27
2.3	Strukturelle Charakteristika internationaler Verhandlungen und ihre Auswirkungen auf Präferenzen und Verhandlungseffizienz internationaler Akteure	32
2.4	Möglichkeiten und Grenzen behavioristischer und spieltheoretischer Ansätze in der Verhandlungstheorie	38
2.5	Der Begriff der Effizienz in internationalen Verhandlungen	42
2.6	Internationale Verhandlungen als Principal-Agent Problem	43
2.7	Die drei Phasen internationaler Verhandlungsprozesse und die Effizienz von Verhandlungsstrategien	49
2.8	Theorien internationaler Politik und die Entstehung von Präferenzen	57
2.8.1	Die Verhandlungen als geopolitische Auseinandersetzung?	59
2.8.2	Internationale Institutionen und Verhandlungen im internationalen System	62
2.8.3	Die Rolle von Ideen, Normen und kommunikativen Prozessen in internationalen Verhandlungen	67
2.9	Nationale Institutionen und Verhandlungen im internationalen System	70
2.10	Zusammenfassung	73
3	<i>Die amerikanische Aussenhandelspolitik und internationale Verhandlungen</i>	75
3.1	Erklärungsansätze zur amerikanischen Aussenhandelspolitik	75
3.2	Die Entwicklung der amerikanischen Aussenhandelspolitik und internationale Verhandlungen	87
3.3	Die USA in den drei Verhandlungsphasen	99
3.3.1	Agendasetzung	99
3.3.2	Verhandlungsphase	101

3.3.3	Ratifikationsphase	104
3.4	Die Effizienz der amerikanischen Aussenhandelspolitik	105
4	<i>Die amerikanische Politik und die Verhandlungen um den WTO-Beitritt der Volksrepublik China</i>	110
4.1	Die Handelsbeziehungen zwischen China und den USA vor 1988	110
4.2	Menschenrechte auf die Agenda? Die Bush-Regierung und der China-Handel, 1988-92	113
4.3	Menschenrechte, MFN und WTO in der Clinton Administration	117
4.4	Verhandlungsphase: Die verpasste Chance im April 1999	125
4.5	Ratifikationsphase: Die Debatte um PNTR	131
4.6	Zusammenfassung	136
5	<i>Die Aussenhandelspolitik der EU und internationale Verhandlungen</i>	140
5.1	Die EU als globaler Akteur	140
5.2	Die institutionelle Gestaltung der europäischen Aussenhandelspolitik	144
5.3	Die EU in den drei Phasen internationaler Verhandlungen	154
5.3.1	Agendaphase	154
5.3.2	Verhandlungsphase	160
5.3.3	Ratifikationsphase	162
5.4	Zusammenfassung	163
6	<i>Die europäische Politik in den Verhandlungen um die Integration Chinas in das Welthandelssystem</i>	167
6.1	Die EU und China in den 1970er und 1980er Jahren	167
6.2	Tienanmen: Menschenrechte auf die Agenda?	170
6.3	Europäische Chinapolitik der 1990er Jahre	174
6.4	Die Verhandlungen der EU mit der Volksrepublik China	179
6.4.1	Agendasetzung	179
6.4.2	Verhandlungsführung	181
6.4.3	Ratifikation	188
6.5	Zusammenfassung	189
7	<i>Zusammenfassung</i>	192
	Abkürzungsverzeichnis	201
	Interviews	202
	Literatur	203