

Inhalt

Teil I: Einführung	11
1. Einleitung: Zur Relevanz der wissenschaftlichen Auseinandersetzung mit transatlantischer Rüstungskooperation	11
1.1. Thematischer Kontext	11
1.2. Zielsetzung und Fragestellung	15
1.3. Methodologie.....	22
1.4. Forschungsstand und Quellen	24
1.5. Gliederung der Untersuchung	28
1.6. Thesen	29
2. Grundsätze: Denkschulen und Theorie	31
2.1. Denkschulen	32
2.1.1. Die sicherheitspolitische Denkschule	32
2.1.2. Die wirtschaftswissenschaftliche Denkschule	34
2.1.3. Die friedenspolitische Denkschule	34
2.1.4. Die Denkschule des Militärisch-Industriellen-Komplexes (MIK)	35
2.1.5. Die marxistische Denkschule	37
2.2. Das theoretische Fundament.....	37
2.2.1. Theorie der Internationalen Beziehungen: Realismus	38
2.2.1.1. Vom klassischen Realismus zum (Neo-)Realismus	41
2.2.1.2. Der defensive (Neo-)Realismus als Analyseinstrument	42
2.2.1.3. Relevanz des defensiven (Neo-)Realismus für diese Studie	44
2.2.2. Wirtschaftstheorie: Merkantilismus und Liberalismus	46
2.2.2.1. Von Merkantilismus zu (Neo-)Merkantilismus	46
2.2.2.2. Von Liberalismus zu (Neo-)Liberalismus	49
2.3. Zusammenfassung	53
3. Zum Wesen von »Rüstung« und »Rüstungskooperation«.....	55
3.1. Begriffe: »Rüstung« und »wehrtechnische Industrie«.....	55
3.1.1. Definition »Rüstung«	55
3.1.2. Definition »wehrtechnische Industrie«	56
3.2. Zum Wesen von Rüstungskooperation	59
3.2.1. Definition »Rüstungskooperation«	60
3.2.2. Ziele von Rüstungskooperation.....	61
3.2.3. Probleme bei Rüstungskooperation.....	64
3.2.4. Formen von Rüstungskooperation	68
3.2.4.1. Import	68
3.2.4.2. Lizenzproduktion.....	69
3.2.4.3. Koproduktion	70
3.2.4.4. Wechsel-/Koppelgeschäft	70
3.2.4.5. Joint Ventures/Firmenfusion	71
3.3. Zusammenfassung	71

Teil II: Bedingungsfaktoren im Wandel	73
4. Wirtschaftspolitik in den Vereinigten Staaten von Amerika und in der Bundesrepublik Deutschland zwischen 1945–1989	73
4.1. Vereinigte Staaten von Amerika.....	73
4.1.1. Wirtschaftspolitik und nationale Sicherheit	74
4.1.1.1. Externe Dimension.....	74
4.1.1.2. Interne Dimension.....	76
4.1.2. Voraussetzungen internationaler Handlungsfähigkeit	80
4.1.2.1. Internationale ökonomische Vernetzung der Industrie	80
4.1.2.2. Versorgungssicherheit der US-Streitkräfte.....	82
4.1.3. Konzepte und Prinzipien zum Schutz der wehrtechnischen Industrie.....	84
4.1.3.1. Konzeptionelle Entwicklungsphase.....	84
4.1.3.2. Prinzipien amerikanischer Industriepolitik.....	88
4.2. Bundesrepublik Deutschland.....	90
4.2.1. Wirtschaftspolitik und nationale Sicherheit	90
4.2.1.1. Interne Dimension.....	91
4.2.1.2. Externe Dimension.....	94
4.2.2. Grundlagen und Entwicklung westdeutscher Rüstungspolitik.....	96
4.2.2.1. Fiskalische und industrielle Grundlagen.....	96
4.2.2.2. Institutionelle Neuorganisation des Rüstungsbereiches	102
4.2.3. Prinzipien (west-)deutscher Industriepolitik	104
4.3. Zusammenfassung	106
5. Wandel von Bedrohung und Herausforderungen	109
5.1. Transnationale Interdependenzen.....	110
5.2. Wandel der Konfliktformen	111
5.2.1. Asymmetrie und »neue Kriege«.....	111
5.2.2. Reichweite von Staatsmacht.....	113
5.3. Internationaler Terrorismus	115
5.3.1. Operationslogik des Terrorismus im Wandel.....	116
5.3.2. Wesen und Ideologie des islamistischen Terrors	119
5.3.3. Struktur und Handlungsfähigkeit von Al Khaida.....	121
5.4. Proliferation von Massenvernichtungswaffen (MVW) und Trägersystemen.....	123
5.4.1. Bedeutung der Proliferation von MVW und Trägertechnologie.....	124
5.4.2. Attraktivität von MVW für Staaten.....	126
5.4.3. Attraktivität von MVW für terroristische Gruppierungen.....	129
5.5. Zusammenfassung	133
6. Wandel der Rahmenbedingungen für die wehrtechnische Industrie nach 1990	137
6.1. Wandel der politischen Rahmenbedingungen.....	137
6.1.1. Wandlungsprozess der NATO.....	137
6.1.2. Entwicklung einer verteidigungspolitischen Handlungsfähigkeit Europas	144
6.1.3. Das Verhältnis zwischen EU und NATO	152
6.2. Wandel der militärischen Rahmenbedingungen	154
6.2.1. Transformation der US-Streitkräfte	160
6.2.2. Transformation der deutschen Streitkräfte.....	167
6.3. Wandel der finanziellen Rahmenbedingungen.....	171

6.4. Wandel der technologischen Rahmenbedingungen	174
6.5. Zusammenfassung	180
Teil III: Strukturen im Wandel	183
7. Restrukturierungsstrategien und Kooperationshindernisse (1990–2005)	183
7.1. USA: Durch Konzentration zu Wachstum (1990–2005)	184
7.1.1. Phase der Konzentration (1990–1998)	185
7.1.1.1. Staat	185
7.1.1.2. Industrie	187
7.1.2. Phase des Wachstums (1998–2005)	191
7.1.2.1. Staat	191
7.1.2.2. Industrie	194
7.2. Deutschland: Konsolidierung unter Mühen (1990–2005)	199
7.2.1. Phase der Passivität (1990–1999)	202
7.2.1.1. Staat	202
7.2.1.2. Industrie	208
7.2.2. Phase der Aktivität (2000–2005)	215
7.2.2.1. Staat	215
7.2.2.2. Industrie	221
7.3. Transatlantische Kooperationshindernisse	229
7.3.1. Strukturen der Rüstungsmärkte	230
7.3.2. Exportkontrollpolitik und Technologietransfer	236
7.3.2.1. USA	237
7.3.2.2. Deutschland/Europa	242
7.4. Zusammenfassung	245
8. Transatlantische und europäische Rüstungskooperation im Vergleich	247
8.1. Rüstungskooperation bis 1989	247
8.1.1. Bilaterale Rüstungskooperation	247
8.1.1.1. USA	247
8.1.1.2. Frankreich	253
8.1.1.3. Großbritannien	258
8.1.2. Rüstungskooperation in NATO/WEU	261
8.2. Rüstungskooperation nach 1990	266
8.2.1. Bilaterale Rüstungskooperation	267
8.2.2. Rüstungskooperation in NATO und EU/WEU	270
8.3. Zusammenfassung	276
9. Transatlantische Rüstungskooperation – eine deutsche Perspektive	279
Teil IV: Schlussbetrachtung	281
Teil V: Anhänge	291
Literaturverzeichnis	291
1. Quellen	291
2. Monographien	293
3. Aufsätze, Studien, Zeitschriftenartikel	298
4. Zeitungsartikel und Nachrichtenagenturen	319

Inhaltsverzeichnis

5. Internetquellen	320
6. Nachschlagewerke	324
Gesprächsverzeichnis	325
1. Think Tanks und Stiftungen	325
2. Universitäten	325
3. Deutsche Dienststellen	325
4. US-amerikanische Dienststellen	326
5. Europäische Dienststellen	326
6. Industrie	326
7. Consultants	326
Abbildungsverzeichnis	327
Abkürzungsverzeichnis	327