

Inhalt

Einleitung	9
1. Theoretische Zugänge: Globale Produktionsnetze und Arbeit	21
1.1 Kontraktfertigung als neues Produktionsmodell	23
1.2 Jenseits der New Economy: die Krise vernetzter Massenproduktion in der IT-Industrie	25
1.3 Ein immer noch aktueller Ausgangspunkt: Die »Neue Internationale Arbeitsteilung«	28
1.4 Globale Warenketten des kapitalistischen Weltsystems	31
1.5 Transnationale Produktionsnetze und institutionelle Formen der Regulation	33
1.6 Transnationale Produktionsnetze und industrielle Höherentwicklung	36
1.7 Technologie- und Produktionsnormen, Neo-Taylorismus und industrielle Höherentwicklung	39
1.8 Fragestellungen und Hypothesen	47
2. Jenseits der »New Economy«: Globale Restrukturierung der Produktionssysteme der IT-Industrie	52
2.1 Contract Manufacturing: Karriere eines Produktionsmodells	53
2.2 Von der »Belle Epoque« zur Krise des Wintel-Modells	59
2.3 Kontraktfertigung »mit« oder »ohne« Produktentwicklung: Die Konkurrenz zwischen EMS- und ODM-Modellen	65
2.4 Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser: Markenhersteller und Kontraktfertiger in der Krise	71
2.5 Restrukturierungsstrategien der Markenhersteller im Gefolge der Krise	77
a) Computerfertigung: von der »PC-Revolution« zum Ausverkaufsfall?	78
b) Die Grenzen des Wintel-Modells: Restrukturierung der Handybranche	79
c) Wintelismus vs. »Japan Inc.«: Videospiele als Massenprodukt der Konsumgüterelektronik	82

3. Konturen und Dynamiken internationaler Arbeitsteilung.	
Global-regionale Standortstrategien in der IT-Kontraktfertigung	85
3.1 One-stop shopping: IT-Kontraktfertigung in der Triade	86
3.2 Nordamerika: Vernetzte Massenproduktion	
im NAFTA-Zeitalter	94
a) USA: die kurze Renaissance der Massenproduktion	
in den neuen High-Tech-Zentren	96
b) Mexiko: aufgewertete Produktion bei niedrigen Kosten	99
3.3 Ost- und Südostasien: globale Produktion und interregionale	
Arbeitsteilung	115
a) Die regionalen Drehkreuze Singapur,	
Hong Kong und Taiwan	120
b) Malaysia: Testfeld neuer Formen der Massenproduktion	
in Asien	127
c) China: neues Zentrum globalisierter Massenproduktion	
im IT-Sektor	138
3.4 Osteuropa als Niedrigkostenstandort für den europäischen	
Markt	150
a) Expansion im Boom: Auf- und Ausbau von Kontraktfertigung	
in Mittel- und Osteuropa ab 1997	153
b) Internationale Einbindung mit geringen regionalen	
Modernisierungseffekten	159
c) Von der Krise der »New Economy« zur Krise	
von Kontraktfertigung in Europa	162
d) Mitteleuropa als Gewinnerregion? Die globale	
Neuorganisation der Arbeitsteilung	163
e) Managementstrategien zur Standortsicherung in Mittel-	
und Osteuropa	167
f) Prekäre Aufwertung der mitteleuropäischen Standorte	169
4. Taylorismus global? Arbeitsprozess und Produktionsregime	
in den Niedrigkostenstandorten der IT-Kontraktfertigung	172
4.1 Arbeitsprozesse und globale Standardisierung	
der Arbeitsorganisation in der IT-Kontraktfertigung	173
4.2 Mexiko: widersprüchliche Entwicklung trotz industrieller	
Aufwertung	177
4.3 Malaysia: flexibilisierte Massenproduktion, Neo-Taylorismus	
und ethnisch-geschlechtliche Segmentierung	197

4.4 China: Arbeitsmigration, industrielle Massenarbeit und »desorganisierter Despotismus«	214
4.5 Mitteleuropa: Niedriglohnstrategien und Beteiligungszwänge	233
5. Von Silicon Valley nach Shenzhen – netzwerkbasierte Massenproduktion, industrielle Entwicklung und Arbeit	257
5.1 Globale Produktionsnetze jenseits des Wintelismus	258
5.2 Vertikale Re-Integration und industrielle Entwicklung in Niedrigkostenstandorten	264
Nordamerika	266
Mitteleuropa	268
Südostasien und der »China Circle«	269
5.3 Transnationaler Neo-Taylorismus?	273
Neo-tayloristisches Arbeitsregime	275
Beschäftigungsregime	276
Kontrollregime	278
5.4 Globale Produktionsnetze und post-fordistische Regulation	280
5.5 Globale Produktionspolitik? Ansatzpunkte politischer Regulierung	286
Literatur	295